



LOYALTEIT LOONT

Honeywell Security Channel Partner Programme

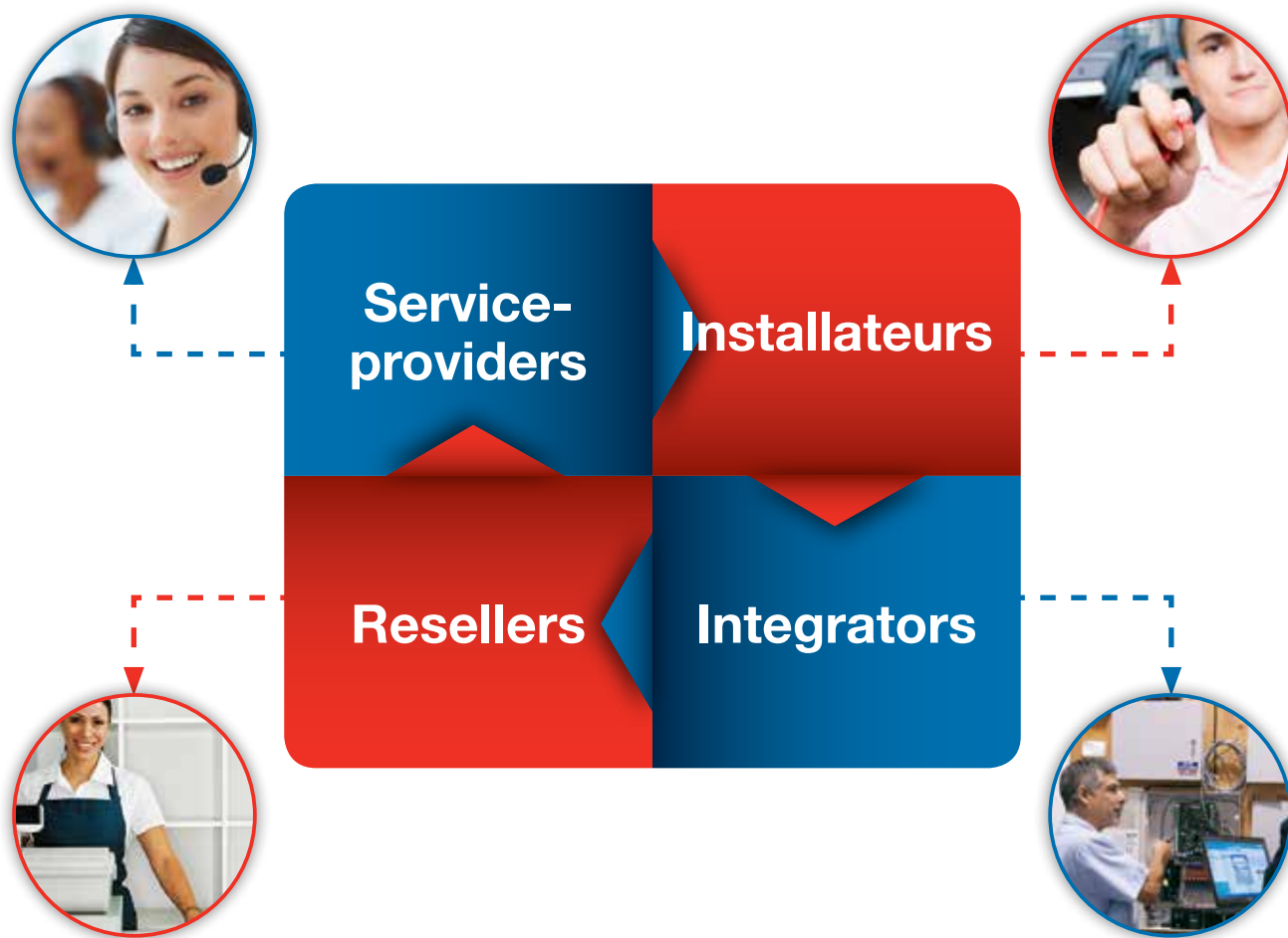


Maak kennis met ons partnerprogramma

Honeywell Security Group kent de uitdagingen van en kansen in de veranderende beveiligingssector. Daarom hebben wij een nieuw loyaliteitsprogramma, op maat gemaakt, waarin loyaliteit wordt beloond.

Het Honeywell Security Channel Partner Programme is erop gericht een langdurige relatie met onze klanten te onderhouden die tot wederzijds voordeel strekt. Het programma bevat verschillende lidmaatschapsniveaus met diverse vormen van beloningen, zoals exclusieve marketing- en technische ondersteuning en kortingen op basis van groei.

Wie kan deelnemen aan het Channel Partner Programme





Criteria voor deelname

Voor deelname zijn aankopen vereist uit één en dezelfde productgroep van Honeywell Security Group met een waarde van ten minste €0.000 per jaar. D.w.z. ofwel producten voor toegangscontrole, of inbraakbeveiliging of videobewaking. Het minimumbedrag moet dus aankopen vertegenwoordigen in één productsegment, en kan niet opgebouwd zijn uit aankopen uit alle drie productsegmenten.

In ons unieke 'Business Assessment'-systeem worden de criteria voor deelname gecombineerd tot één score, die het lidmaatschapsniveau bepaalt.

Deze score is gebaseerd op:

- **Loyaliteit en betrokkenheid (40% van de score)**
 - o De relatie van uw bedrijf met Honeywell in het verleden
 - o De mate waarin uw bedrijf Honeywell als merk profileert
 - o Uw investering in expertise- en trainingskwalificaties
- **Verkoopresultaten (60% van de score)**
 - o Uw geregistreerde aankopen bij Honeywell
 - o Aandeel van Honeywell-producten in uw totale aankopen
 - o Uw verkopen van de verschillende producten uit ons totale assortiment

Hoe neemt u deel?

U kunt zich heel eenvoudig aanmelden voor ons Channel Partner Programme in deze drie stappen:

1. Bekijk uw aankopen van Honeywell Security Group producten in het verleden.
2. Bespreek uw bedrijfsplannen voor de toekomst met uw Honeywell Security Group-accountmanager.
3. Onderteken de overeenkomst voor het Channel Partner Programme met uw Honeywell Security Group-accountmanager.

Nadat uw aanmelding met succes is afgerond, ontvangt u een bevestiging per e-mail en een welkomstpakket van Honeywell Security Group. Hiermee kunt u uw lidmaatschap bij uw klanten onder de aandacht brengen. Uw gegevens worden vervolgens vermeld op onze Honeywell Security Channel Partner Programme-website.

Wilt u meer weten? Vraag dan een gesprek aan met uw contactpersoon bij Honeywell. Zie hiervoor de contactgegevens aan de achterzijde van deze brochure of ga naar onze website; www.honeywellsecuritypartners.eu



**WORD
PARTNER!**

Lidmaatschapsniveaus

Ons Channel Partner Programme kent drie niveaus:

- Channel Partner Gold
- Channel Partner Silver
- Channel Partner Bronze

Welk lidmaatschapsniveau aan u wordt toegekend is afhankelijk van de mate waarin u Honeywell-oplossingen opneemt in uw bedrijfsactiviteiten. Deze score wordt aan het begin van elk kalenderjaar vastgesteld (en/of halverwege het jaar als u om een update van de beoordeling vraagt).

Hoe kunt u een hoger niveau bereiken en meer voordelen ontvangen?




De beste manier om een hoger niveau te bereiken is om uw score te verhogen door:

- aankopen van een extra productgroep van Honeywell Security Group toe te voegen;
- uw verkopen van producten van Honeywell Security Group te verhogen;
- meer medewerkers van uw verkoopteam en technische team te laten trainen in oplossingen van Honeywell Security Group;
- het verhogen van het aandeel producten van Honeywell Security Group binnen uw totale beveiligingsaankopen als ook het profileren van het Honeywell-portfolio



Voordelen

Wij willen onze beste klanten graag belonen. Honeywell Security Group belooft uw groei, helpt u om uw verkooppotentieel te vergroten en ondersteunt activiteiten om uw klanten te behouden en meer nieuwe klanten aan te trekken. Wij hebben voordelen op maat opgesteld om uw uitstekende verkoopresultaten en uw loyaliteit en betrokkenheid te belonen.

Voordelen			
Marketing	<p>Dit is het basisniveau van lidmaatschap, met:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Welkomspakket Bronze – certificaat • Speciale portal voor partners • Als eerste de uitnodiging voor Honeywell Technology Days • Notificaties per e-mail • Casestudy's • Gebruik van certificering "Honeywell Bronze Partner" met datum en certificeringsniveau • Gebruik van Honeywell-logo • Speciale nieuwsbrief voor partners • Korting op Honeywell-merchandising 	<p>Dit is het middenniveau van lidmaatschap, met alle voordelen van het Bronze-lidmaatschap PLUS:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Welkomspakket Silver – certificaat en plaquette • Financiering uit het marketing ontwikkelingsfonds (MDF) (tot 1%) • Speciale portal voor partners • Als eerste de uitnodiging voor Honeywell Technology Days • Notificaties per e-mail • Casestudy's • Gebruik van certificering "Honeywell Silver Partner" met datum en certificeringsniveau • Gebruik van Honeywell-logo • Speciale nieuwsbrief voor partners • Grote kortingen op Honeywell-merchandising • Jaarlijkse partnerconferentie (de 2 bestpresterende Silver-partners per regio) 	<p>Dit is het hoogste niveau van lidmaatschap met alle voordelen van het Bronze-lidmaatschap PLUS:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Welkomspakket Gold – certificaat, pop-up banner en plaquette • Financiering uit het marketingontwikkelingsfonds (tot 1,5%) • Speciale portal voor partners • Als eerste uitnodiging voor Honeywell Technology Days • Notificaties per e-mail • Casestudy's • Gebruik van certificering "Honeywell Gold Partner" met datum en certificeringsniveau • Gebruik van Honeywell-logo • Speciale nieuwsbrief voor partners • Gratis Honeywell-merchandising • Jaarlijkse partnerconferentie (alle Gold-partners)
Voordelen mbt training en technische ondersteuning	<ul style="list-style-type: none"> • Elk kwartaal product-webinars • Gratis Honeywell-training • Korting op demo-apparatuur (20%) 	<ul style="list-style-type: none"> • Elk kwartaal product-webinars • Gratis Honeywell-training • Korting op demo-apparatuur (30%) • Advanced replacement bij defect van bepaalde producten (indien in uw land verkrijgbaar) • Gratis verkoopondersteuning ter plaatse (tweemaal per jaar) • Hotline voor eerstelijns-projecten en aanbestedingen • Voorrang bij ondersteuning tbv projectoffering 	<ul style="list-style-type: none"> • Elk kwartaal productwebinars • Gratis Honeywell-training • Korting op demo-apparatuur (40%) • Advanced replacement bij defect van bepaalde producten (indien in uw land verkrijgbaar) • Gratis verkoopondersteuning ter Plaatse (tweemaal per jaar) • Hotline voor eerstelijns-productondersteuning • Voorrang bij ondersteuning tbv projectoffering
Verkopen	<ul style="list-style-type: none"> • Korting voor groeiprestaties (tot 2%) • Verkooptrainingen 	<ul style="list-style-type: none"> • Korting voor groeiprestaties (tot 2%) • Verkooptrainingen • Programma voor het genereren van business-leads bij eindklanten • Aanbevelingsbrief van Honeywell 	<ul style="list-style-type: none"> • Korting voor groeiprestaties (tot 2%) • Verkooptrainingen • Programma voor het genereren van business-leads bij eindklanten • Aanbevelingsbrief van Honeywell

Wilt u meer weten? Vraag dan een gesprek aan met uw contactpersoon bij Honeywell Security Group. Zie hiervoor de contactgegevens aan de achterzijde van deze brochure of ga naar onze website; www.honeywellsecuritypartners.eu.

Wij helpen u om uw bedrijf te laten groeien

Johan Oostmeijer

Sales Director Northern Europe, Eastern Europe and Africa

Johan.Oostmeijer@honeywell.com

Coen van den Berg

Marketing Leader Northern Europe

Coenvanden.Berg@honeywell.com

Meer informatie over Honeywell leest u op:

www.honeywell.com/security/nl

Honeywell Security Group

Ampèrestraat 41

1446 TR Purmerend

Nederland

Tel: +31 (0) 299 410 200

Fax: +31 (0) 299 410 201

www.honeywell.com

Honeywell